



Ontwikkelingsstrategieën

Aankoopstrategieën

Economische inzet

Strategische inzet

**Partnership**  
Bevoorrechte leveranciers

Een partner draagt structureel bij tot de groei van Faceo. Hij ontwikkelt een specifiek aanbod met innoverende oplossingen voor de klant.

**Ontwikkeling van het aanbod**

**Samenwerking**  
Actieve leveranciers

De proactieve « samenwerkingsleveranciers » dragen bij tot de ontwikkeling van het aanbod van Faceo en dankzij hen kan Faceo zich onderscheiden van het marktaanbod en kan meerwaarde aan de klant worden geboden.

**Verrijking van het aanbod**

**"Klassieke" aankopen**  
Passieve leveranciers

De passieve leveranciers worden op traditionele wijze beheerd volgens de algemene praktijken van het beheer van een leveranciersbasis (evaluatie van prestaties, kwaliteit, ...).

**Structurering van het aanbod**